

“ Studiare insieme
la filiera del credito,
conoscere il mercato
e creare nuove
prospettive ”

FIERA DEL CREDITO 2019
PROGRAMMA

**FIERA DEL
CREDITO**

**12^e13 GIUGNO
MILANO 2019**

SOSTENIBILITÀ



WWW.FIERADELCREDITO.IT

UN PARTNER AFFIDABILE E ORIENTATO AL RISULTATO

NELLA GESTIONE
DEI CREDITI NON
PERFORMANTI

NELL'ANALISI PER
ACQUISTO PORTAFOGLI
E INVESTIMENTI DIRETTI

LA FORZA DI UN GRANDE GRUPPO BANCARIO

Solidità e capacità di innovare unite a professionalità e correttezza sono i valori che hanno guidato Mediobanca fin dalle sue origini.

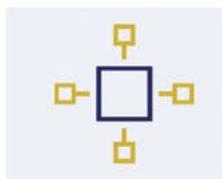
GRUPPO
MEDIOBANCA

I NOSTRI PUNTI DI FORZA



Approccio statistico

Valutazione e gestione dei crediti mediante la costruzioni di modelli statistici



Offerta di servizi completa

Una piattaforma di servizi che copre tutte le fasi del ciclo di vita del credito



Processi efficienti

I processi di gestione del credito sono disegnati e ottimizzati in funzione delle esigenze del cliente

9:00 REGISTRAZIONE E VISITA ALL'AREA ESPOSITIVA

09:45 CERIMONIA DI APERTURA FIERA DEL CREDITO



AUDITORIUM

ACMI DAY



acmi
DAL 1974
L'ASSOCIAZIONE
CREDIT MANAGER
ITALIA

TUTTI PARLANO DI SOSTENIBILITA', MA CHI SOSTIENE IL CREDITO?

- 10.00** **APERTURA** A CURA DI **ALBERTO COTTI**, SEGRETARIO GENERALE ACMI.
- 10.10** **GESTIONE DEL CREDITO: TREND E INNOVAZIONE.** A CURA DI **NICCOLÒ ZUFFETTI**, MARKETING MANAGER CRIBIS D&B S.R.L.
- 10.35** **IL RECUPERO IVA DA PROCEDURE CONCORSALE ED ESECUTIVE: UN DIRITTO DA CONQUISTARE.** A CURA DI **GIUSEPPE TIRITICCO**, E **ANGELA TIRITICCO**, OVEMA S.A.S. DI A. E M. TIRITICCO & C.
- 11.00** **COFFEE BREAK.**
- 11.30** **INTERVENTO** A CURA DI **CERVED GROUP** S.P.A.
- 11:55** **STRUMENTI INNOVATIVI DI GESTIONE DEL CREDITO PER UNA CRESCITA AZIENDALE SOSTENIBILE.** A CURA DI **CINZIA CALLEGARIN**, RESPONSABILE CREDITI E FATTURAZIONE ATTIVA I.V.R.I. E **ANDREA MESSIGA**, PRODUCT MANAGER GRUPPO FORMULA S.P.A.
- 12:20** **TAVOLA ROTONDA: LA VISIONE DEL CREDIT MANAGER DA PARTE DEL CFO.**
PARTECIPANTI: **GIULIANO DAL FÒ**, REGIONAL HEAD OF F&C DI NW SOUTH EUROPE; **ALBERTO OTTOLINI**, FINANCE & ADMINISTRATION MANAGER DI RUTRONIK ITALIA S.R.L.; **MARCO PASQUOTTI**, CFO DI DELLAS S.P.A.; **MATTIA TUROLLA**, CFO IN FHP DI R. FREUDENBERG.
- 13:00** **LUNCH**
- 14:00** **VITA ASSOCIATIVA** A CURA DI **MARIA SILVESTRI** VICEPRESIDENTE ACMI
- 14:20** **INTEGRAZIONE FRA CASH MANAGEMENT E CREDIT MANAGEMENT: OPPORTUNITÀ E VANTAGGI** A CURA DI **PIERO POGLIANI**, RESPONSABILE B.U. MATCH.IT PITECO S.P.A.
- 14:45** **TAVOLA ROTONDA: COGLIERE L'OPPORTUNITÀ, PRASSI UNI, ELEMENTO DI CRESCITA PER PROFESSIONISTI E AZIENDE.**
PARTECIPANTI: **ANGELO DEIANA**, PRESIDENTE CONFASSOCIAZIONI; **MARA SCARSI**, AVVOCATO, MEDIATORE CIVILE E COMMERCIALE; **FABRIZIO FUJANI**, BUSINESS STREAM MANAGER, TUVRHEINLAND ITALIA; **ROBERTO DI TIRRO**, STUDIO DI TIRRO CONSULENZE SISTEMI DI GESTIONE; **FRANCESCO DI CIOMMO**, UNIVERSITÀ LUISS GUIDO CARLI. **MODERATORE: ROBERTO DAVERIO**, PRESIDENTE ACMI.
- 15:15** **MA SCUSI, LEI È ASSICURATO?** A CURA DI **DANILO POTENZA**, ASSICONSULT SRL.
- 16:00** **LA GESTIONE DEL CREDITO: UN'OPPORTUNITÀ DI CRESCITA SOSTENIBILE** A CURA DI **MB CREDIT SOLUTIONS S.P.A.**
- 16:15** **CONCLUSIONE LAVORI E SALUTI**
- 16.30** **TERMINE ACMI DAY**

CON LA PARTECIPAZIONE STRAORDINARIA DI
GERMANO LANZONI

Per gli associati ACMI l'evento è gratuito e darà diritto all'accesso alla Fiera del Credito e a n. 5 crediti formativi.

FOCUS > 10:00/11:30



AULA 1

CONSULENTI, PIATTAFORME E FINANZIABILITÀ DELLE PMI CHE VANTANO PRINCIPI ETICI E DI SOSTENIBILITÀ

L'ADESIONE DELL'IMPRESA E LA FINALIZZAZIONE DELLE PROPRIE ATTIVITÀ AI PRINCIPI DELLA SOSTENIBILITÀ AMBIENTALE, SOCIALE ED ECONOMICA È DIVENUTO UN ASPETTO RILEVANTE NEL PROCESSO DI VALUTAZIONE DELLA SUA FINANZIABILITÀ. LE SCELTE DELLA SOSTENIBILITÀ ORIENTANO DI FATTO L'IMPRESA AI COMPORTAMENTI DI LUNGO PERIODO: COSTITUISCONO QUINDI UNA GARANZIA ULTERIORE PER IL SOGGETTO FINANZIATORE DELL'IMPEGNO DELL'IMPRESA ALLA PROPRIA CORRETTA GESTIONE E ALLA SOLVIBILITÀ NEL TEMPO. IL SEMINARIO DI 6DFINANCE SI PROPONE DI EVIDENZIARE L'IMPORTANZA DELLA RAPPRESENTAZIONE DEGLI ELEMENTI "INTANGIBILI" CHE COLLEGANO SOSTENIBILITÀ E REDDITIVITÀ D'IMPRESA TRAMITE PIATTAFORME DEDICATE, E L'IMPORTANZA DI AVERE UN AFFIANCAMENTO QUALIFICANTE DI PROFESSIONISTI A TUTTO TONDO CHE CONSENTANO LA CORRETTA INTERPRETAZIONE E VALORIZZAZIONE DEI PRINCIPI DI SOSTENIBILITÀ.

A CURA DI 6D FINANCE S.R.L.



AULA 4

LA GESTIONE DEL CREDITO NEL SETTORE BANCARIO: LE DIVERSE ESPERIENZE A CONFRONTO.

UN APPROFONDIMENTO STRATEGICO E OPERATIVO ATTRAVERSO IL CONFRONTO TRA UNA BANCA TRADIZIONALE, UNA FINTECH, UN MASTER LEGAL ED UNA SOCIETÀ DI INVESTIGAZIONI SUL CREDITO. DIVERSI MONDI A CONFRONTO TRA BEST PRACTICE E PROCESSI DI GESTIONE E LE POSSIBILI IMPLEMENTAZIONI DI UNA CATENA DEL VALORE ATTRAVERSO SERVICER SPECIALIZZATI.

RELATORI: **FRANCESCO RUSSO**, HEAD OF SPECIAL CREDIT NON CORE - UNICREDIT S.P.A.; **STEFANO PISCITELLI**, FINANCE & GROWTH DIRECTOR - YOUNITED CREDIT; **RICCARDO GAMBA**, MANAGING DIRECTOR - CERVED LEGAL SERVICE; **ALESSANDRO MARZO**, KEY ACCOUNT MANAGER - ABBREVIA S.P.A.

MODERATORE: MARCO RECCHI, STOPSECRET - MAGAZINE TV EVENTI

A CURA DI ABBREVIA S.P.A.



AULA 5

LA GESTIONE DIGITALE DEI CREDITI: UN ACCELERATORE DI CRESCITA PER L'IMPRESA E LA SUA FILIERA

ALL'INTERNO DEL FOCUS SI PARLERÀ DI:

- OPEN FACTORING
- REVERSE FACTORING
- GESTIONE AVANZA DEI DATI DI CREDITO

L'INTERVENTO AVRÀ UN TAGLIO SUI VANTAGGI PER I CREDIT MANAGER OVVERO: VELOCITÀ, SEMPLICITÀ DI UTILIZZO, CONTROLLO STATO DEI FORNITORI, FACILITÀ INTEGRAZIONE, ETC.

A CURA DI CREDIMI S.P.A.

#FIERADEL CREDITO

FOCUS > 12:00/13:30



AULA 4

BLOCKCHAIN AND BITCOIN Q&A.

IL FORMAT SI DIVIDE IN DUE PARTI: NELLA PRIMA PARTE DELL'INTERVENTO SI INTRODUCE LA TECNOLOGIA DELLA BLOCKCHAIN PARTENDO DALLE SUE POTENZIALITÀ PER POI CONTESTUALIZZARNE LA GENESI E ANALIZZARNE I LIMITI E GLI UTILIZZI REALI.

LA SECONDA PARTE DELL'INTERVENTO È APERTA ALLA DISCUSSIONE INERENTE A TUTTE LE TEMATICHE SOLLEVATE LEGATE A BITCOIN E BLOCKCHAIN.

A CURA DI **MARCO CROTTA**
FOUNDER DI BCADEMY MILANO E YOUTUBER DI BLOCKCHAIN CAFFÈ



AULA 5

PRIVACY E GESTIONE DEI CREDITI 2019

AD UN ANNO DALL'ENTRATA IN VIGORE DEL GDPR 679/2016, FACCIAMO IL PUNTO SULLE ATTIVITÀ NECESSARIE PER ESSERE CONFORMI ALLA NUOVA PRIVACY.

IL PERIODO DI MORATORIA PER ADEGUARSI È FINITO, LO HA DICHIARATO IL GARANTE ALLA PRESENTAZIONE DEL RAPPORTO ANNUALE ED ORA SCATTERANNO LE SANZIONI PER CHI NON È IN REGOLA.

TRA CODICE ETICO DI FENCA DI ARRIVO PER IL RECUPERO DEI CREDITI E DPIA REALIZZATE DALLE AZIENDE DEL COMPARTO, VEDIAMO INSIEME QUALI SONO I VERI BULLET POINT SU QUESTO DELICATO ARGOMENTO. MA NON SOLO.

NUMERI DI TELEFONO DEL DEBITORE QUANDO E COME USARLI NEL RISPETTO DELLE REGOLE? RINTRACCI, A CHI AFFIDARE L'ATTIVITÀ INVESTIGATIVA SUL CREDITO? COME FARLO SENZA RISCHIARE LE PESANTI SANZIONI INTRODOTTE DAL GDPR? COME PARLARE CON I TERZI NON INGIUSTIFICATAMENTE? LE CERTIFICAZIONI DI QUALITÀ PER DPO E PROCESSI DI GESTIONE DEI CREDITI A CHE PUNTO SONO? QUESTI SONO SOLO ALCUNI DEI TEMI OGGETTO DEL FOCUS, INSIEME ALL'ANALISI DELLA CYBER SECURITY CHE HA ASSUNTO NELLE AZIENDE DEL SETTORE UN RUOLO FONDAMENTALE, AL PUNTO DA TRASFORMARE UN COSTO IN OPPORTUNITÀ DI MERCATO.

A CURA DELL' **AVV. MARCO RECCHI**

FOCUS > 14:00/15:30



AULA 1

DL CRESCITA: SFIDE E OPPORTUNITÀ PER IL LEASING

SUPER AMMORTAMENTO, MAGGIORAZIONE DELLA DEDUCIBILITÀ IMU, NUOVA SABATINI, DIGITAL TRANSFORMATION, QUESTE SONO SOLO ALCUNE DELLE TANTO ATTESE NOVITÀ DEL DECRETO CRESCITA CHE GRAZIE ANCHE ALLO STRUMENTO DEL LEASING SOSTENGONO LA RIPRESA DEGLI INVESTIMENTI.

A CURA DI **ASSILEA**
ASSOCIAZIONE ITALIANA LEASING



AULA 4

COMPLIANCE: GESTIONE E MITIGAZIONE DEL RISCHIO ANTITRUST

IL WORKSHOP PROMUOVE UN CONFRONTO TRA UFFICI DI COMPLIANCE/INTERNAL AUDIT ED UN AVVOCATO ESPERTO DI DIRITTO DELLA CONCORRENZA SUI RISCHI DERIVANTI DAL MANCATO RISPETTO DELLA NORMATIVA ANTITRUST E DI QUELLA SULLE PRATICHE COMMERCIALI SCORRETTE A TUTELA DEL CONSUMATORE. L'OBIETTIVO È INDIVIDUARE GLI STRUMENTI VOLTI A MINIMIZZARE TALI RISCHI PER LE SOCIETÀ E LE ASSOCIAZIONI, IN PARTICOLARE ATTRAVERSO LA REDAZIONE DI PROGRAMMI DI ANTITRUST COMPLIANCE IN LINEA CON I PRINCIPI DETTATI DALL'AUTORITÀ ANTITRUST E DAL CODICE DI CONDOTTA DI SETTORE.

RELATORI: **DOTT. MARCELLO GRIMALDI**, PRESIDENTE FORUM UNIREC-CONSUMATORI E CONSIGLIERE UNIREC, **AVV. SACHA D'ECCLISIIS**, SOCIO CINTIOLI & ASSOCIATI

A CURA DI **UNIREC**
UNIONE NAZIONALE IMPRESE A TUTELA DEL CREDITO

FOCUS > 14:00/15:30



AULA 5

L'EVOLUZIONE DEL RUOLO DEL CREDIT MANAGER CON UN FOCUS SPECIFICO NEL MONDO TELCO

SI PRESENTERANNO LE MOLTEPLICI CARATTERISTICHE DEL CREDITO NEL MONDO TELCO E COME QUESTE PORTINO IL CREDIT MANAGER AD APPROCCI DIFFERENTI TRA LORO.

SI PARLERÀ INOLTRE DI ATTIVITÀ PIÙ TRADIZIONALI, COME IL FACTORING O LA GESTIONE DEI GRANDI CLIENTI, PER PASSARE A QUELLE PIÙ SPECIFICHE, COME LA CREDIT VERIFICATION E IL RECUPERO STRAGIUDIZIALE E LEGALE. SI TRATTERÀ INFINE DI GESTIONE DEL CLIENTE, COLLECTION, GESTIONE DEL METODO DI PAGAMENTO E MONITORAGGIO DEL TRAFFICO.

A CURA DI **LUCIANO LENTINI**

HEAD OF END USER CREDIT MANAGEMENT DI WIND TRE S.P.A.

FOCUS > 16:00/17:30



AULA 1

LE INFORMAZIONI COMMERCIALI E LE INDAGINI PATRIMONIALI QUALE FATTORE STRATEGICO NEI PROCESSI DI GESTIONE DEL CREDITO

MAI COME IN QUESTO PERIODO, DOVE AVVENGONO CESSIONI MILIARDARIE DI NPL E UTP, È IMPORTANTE AVERE UN QUADRO CHIARO SULLA CAPACITÀ DI SOLVENZA DEI DEBITORI E DEGLI EVENTUALI GARANTI. UNA CORRETTA COSTRUZIONE PROSPETTICA DEL POSSIBILE REALIZZO DEI PORTAFOGLI PASSA

OBBLIGATORIAMENTE DALL'ACQUISIZIONE DI INFORMAZIONI COMMERCIALI E INDAGINI PATRIMONIALI MIRATE. FEDERPOL, TRAMITE I SUOI RELATORI, FORNIRÀ INDICAZIONI SULLE DIVERSE FATTISPECIE DI DATI ACQUISIBILI, SULLA SOSTANZIALE DIFFERENZA TRA LE INFORMAZIONI COMMERCIALI E LE INVESTIGAZIONI PRIVATE, SUI REQUISITI PROFESSIONALI OBBLIGATORI DOPO L'INTRODUZIONE DEL DM 269/2010.

RELATORI: **SOFIA LOI**, **MILENE SICCA** E **LUCIANO TOMMASO PONZI**, PRESIDENTE FEDERPOL

A CURA DI **FEDERPOL**

FEDERAZIONE ITALIANA DEGLI ISTITUTI PRIVATI PER LE INVESTIGAZIONI, LE INFORMAZIONI E LA SICUREZZA



AULA 4

I MODELLI DI GESTIONE PER I CREDITI DELLE IMPRESE. INGEGNERIZZAZIONE DEI PROCESSI, KPI E STRUTTURA DEI COMPENSI 4.0.

NEL CORSO DEL WORKSHOP CI OCCUPEREMO DI:

- LE SPECIFICITÀ DELLE ESIGENZE DEL CREDITORE-IMPRESA
- LA CENTRALITÀ DELLE INFORMATIVE PER IL PROCESSO DI ASSESSMENT STRATEGICO
- L'INGEGNERIZZAZIONE DEI PROCESSI
- LINEE GUIDA, KPI E PERFORMANCE
- STRUTTURA DEI COMPENSI WIN-WIN

INTRODUZIONE A CURA DELL'AVV. **MARCO RECCHI**.

RELATORI: **FRANCESCO CARBONE**, CREDIT MANAGER - EDISON; **ALBERTO COTTI**, CREDIT MANAGER - DONNA KARAN ITALY; **ROBERTO DAVERIO**, CREDIT MANAGER - ADECCO GROUP; **CARMINE EVANGELISTA**, CEO - AZ INFO&COLLECTION; **ANTONIO PEZZELLA** - CREDIT MANAGER - PASTA RUMMO

MODERATORE: **CHRISTIAN FAGGELLA**, MANAGING PARTNER - LA SCALA.

A CURA DI **LA SCALA SERVICE E AZ INFO&COLLECTION**

12 giugno
DUEMILADICIANNOVE

FIERA DEL CREDITO 2019 PROGRAMMA

FOCUS > 16:00/17:30



AULA 5

IL CREDITO A 360 GRADI, CONCESSIONE, GARANZIA, GESTIONE, VALUTAZIONE, RECUPERO E CONFRONTO TRA LA NORMATIVA VIGENTE E NUOVE TECNOLOGIE INFORMATICHE.

L'OBIETTIVO È FARE UN ESAME DEL TEMA ATTRAVERSO IL CONFRONTO TRA LA NORMATIVA VIGENTE E LE NUOVE TECNOLOGIE INFORMATICHE, SINO ALLA VERIFICA DELLE NUOVE OPPORTUNITÀ DI LAVORO NEL SETTORE DEL CREDITO PER I PROFESSIONISTI. LE NUOVE OPPORTUNITÀ DI LAVORO PER I PROTAGONISTI DELLA GESTIONE, TUTELA E PREVENZIONE DEL RISCHIO DI CREDITO: IL FOCUS È DEDICATO A IMPRENDITORI, ISTITUTI DI CREDITO, INTERMEDIARI FINANZIARI, PROFESSIONISTI.

RELATORI: **DR.SSA MARCELLA CARADONNA**, PRESIDENTE ORDINE DEI DOTTORI COMMERCIALISTI DI MILANO, **PROF.SSA ELISA SANTORSOLA**, OSSERVATORIO DIGITAL INNOVATION SCHOOL OF MANAGEMENT POLITECNICO MILANO, **AVV. CHIARA VALCEPINA**, CONSIGLIERE ORDINE DEGLI AVVOCATI DI MILANO, **DR. ANTONIO UVA** PRESIDENTE UNIONE ITALIANA LIBERE PROFESSIONI.

LA PARTECIPAZIONE AL FOCUS PREVEDE L'ACCREDITO DEI CREDITI FORMATIVI PER GLI AVVOCATI E I DOTTORI COMMERCIALISTI ED ESPERTI CONTABILI. RILEVAZIONE PRESENZE PRESSO LO STAND DI UNIONE ITALIANA LIBERE PROFESSIONI.

A CURA DI **UNIONE ITALIANA LIBERE PROFESSIONI**

La Fiera del Credito è stata accreditata all'Ordine degli Avvocati di Milano e all'Ordine dei Dottori Commercialisti ed Esperti contabili di Milano per i due giorni 12 e 13 giugno 2019.

Nr. 16 crediti formativi per i Dottori Commercialisti ed Esperti contabili, nr. 6 crediti formativi per gli Avvocati.

EVENTI • CONVEGNI • BUSINESS MEETING • WORKSHOP • SEMINARI FORMATIVI



StopSecret
MAGAZINE • TV • EVENTI

13

giugno
DUEMILADICIANNOVE

FIERA DEL CREDITO 2019

PROGRAMMA

9:00

REGISTRAZIONE E VISITA ALL'AREA ESPOSITIVA



AUDITORIUM

NPL DAY

Innovazione, tecnologia e sostenibilità

2019

9.00

BENVENUTO E INTRODUZIONE. **COSIMO CORDARO**, STOPSECRET – MAGAZINE TV EVENTI

09:45

RELAZIONE **“L’IMPATTO DELLE NOVITÀ NORMATIVE SUL MERCATO NPL”**. A CURA DI **PIER PAOLO MASENZA**, PARTNER FINANCIAL SERVICES LEADER PWC ITALIA

10:30

TAVOLA ROTONDA: “NPL GLI IMPATTI NORMATIVI SUL MERCATO ITALIANO: QUALE FUTURO PER LE BANCHE?”PARTECIPANTI: **ROBERTO ANGELETTI**, BANCA D'ITALIA; **CRISTIAN BERTILACCIO**, MBCREDIT SOLUTIONS S.P.A.; **VINCENZO LENTO**, CREDITO FONDIARIO; **GIUSEPPE PIANO MORTARI**, ASSOFIN; **CLEMENTE REALE**, HOIST FINANCE. MODERATORE: **MARCO RECCHI**, STOPSECRET – MAGAZINE TV EVENTI

11:50

NETWORKING TIME

12:20

RELAZIONE **“INNOVAZIONE, QUALITÀ E SOSTENIBILITÀ”** A CURA DI **PAOLO ZAMPARELLI**, ASSOCIATE PARTNER DI ERNST & YOUNG S.P.A.

12:50

TAVOLA ROTONDA: “LA GESTIONE DEGLI NPL PER LA SOSTENIBILITÀ DEL MERCATO”PARTECIPANTI: **CHRISTIAN FAGGELLA**, LA SCALA SERVICE; **MATTEO GERVA-SIO**, MBCREDIT SOLUTIONS S.P.A.; **CLAUDIO MANETTI**, FIRE S.P.A.; **G.GABRIELE MAZZETTA**, NPLS RE SOLUTIONS (GRUPPO GABETTI); **STEFANO SCOPIGLI**, YARD S.P.A.; **ALESSANDRO SCORSONE**, KRUK ITALIA S.R.L.; **FRANCESCO VOVK**, UNIREC. MODERATORE: **MASSIMO DE FELICE CICCOLI**, STUDIO LEGALE DG & PARTNERS

14:00

TERMINE NPL DAY

AUDITORIUM - INIZIO LAVORI ORE 15.00



AUDITORIUM

IL MERCATO SECONDARIO DEGLI NPLS: NUOVI MODELLI DI GESTIONE E SERVICER SPECIALIZZATI.

NELLA TAVOLA ROTONDA SI AFFRONTERANNO I TEMI RIGUARDANTI:

- LE SPECIFICITÀ DEI PORTAFOGLI CREDITI OGGETTO DI RETRADING: CODE DI GESTIONE ED ETEROGENEITÀ DEI PRODOTTI
- LE PARTICOLARI ESIGENZE DEL CREDITORE-INVESTITORE SUL MERCATO SECONDARIO
- I MODELLI DI SERVICING DEDICATI A QUESTA TIPOLOGIA DI PORTAFOGLI
- CARATTERISTICHE DEI SERVICER SPECIALIZZATI IN QUESTA NICCHIA

RELATORI: **ANTONIO CATANEO** - COUNTRY MANAGER ITALY – AXACTOR; **CARMINE EVANGELISTA** - CEO - AZ INFO&COLLECTION; **EMANUELE LEONI** - HEAD OF WORKOUT MANAGEMENT - IFIS NPL; **PAOLO MUSARAGNO** - HEAD OF LEGAL DEPARTMENT - LINK FINANCIAL; **ALESSANDRO SCORSONE** - SERVICING DIRECTOR - KRUK ITALIA. MODERA: **CHRISTIAN FAGGELLA** - MANAGING PARTNER - LA SCALA

FOCUS A CURA DI **LA SCALA SERVICE E AZ INFO&COLLECTION**

FOCUS > 10:00/11:30



AULA 1

BLOCKCHAIN E MODELLI DI BUSINESS

COSA PUÒ FARE DAVVERO LA BLOCKCHAIN PER IL TUO BUSINESS? A SEGUITO DI UNA BREVE INTRODUZIONE SULLA TECNOLOGIA, VERRANNO ANALIZZATI I PRINCIPALI UTILIZZI LATO BUSINESS DELLA BLOCKCHAIN.

A CURA DI **MARCO CROTTA**

FOUNDER DI BCADEMY MILANO E YOUTUBER DI BLOCKCHAIN CAFFÈ



AULA 4

LA PSD2, COME PUÒ ABILITARE IL VANTAGGIO COMPETITIVO DELLE AZIENDE: SOLUZIONI A CONFRONTO.

LA TAVOLA INTENDE METTERE A CONFRONTO COME ALCUNE INDUSTRIE (ENERGIA E TELCO) E OPERATORI DEL SETTORE PAGAMENTI (ALIPAY E S.I.A.) E CONSULENTI (OLIVER WYMAN) CHE INTERPRETANO O PENSANO DI ATTUARE LE OPPORTUNITÀ OFFERTE DALLA PSD2 IN TERMINI DI NUOVI SERVIZI BUSINESS, OLTRE IL SEMPLICE PAGAMENTO O RECUPERO DEL CREDITO.

RELATORI: **PIETRO CANDELA**, HEAD OF BUSINESS DEVELOPMENT ITALY DI ALIPAY; **MARCO RE**, S.I.A.; **ANGELO ROSIELLO**, DIRECTOR AT OLIVER WYMAN; **ROBERTO ROSSETTI**, FINANCE MANAGER DI HERA SPA.

A CURA DI **LUCA OTTOLINI**

CREDIT DIRECTOR DI IREN MERCATO S.P.A.



AULA 5

IL CREDITO E I SISTEMI DI EARLY WARNING

LA GESTIONE FINANZIARIA IN UNA "ADEGUATA ORGANIZZAZIONE D'IMPRESA".
IL NUOVO RUOLO DEL COMMERCIALISTA NELLA CONSULENZA DI FINANZA AZIENDALE.
IL SISTEMA DELLE PROCEDURE DI ALLERTA (EARLY WARNING) È DIVENUTO LO STRUMENTO PRINCIPALE PER LE BANCHE E GLI INTERMEDIARI FINANZIARI PER LA GESTIONE DEL RISCHIO SUI CREDITI E PER IL MANAGEMENT DELLA RIFORMA DELLA CRISI D'IMPRESA E DELL'INSOLVENZA. LA BCE, L'EBA E LA BANCA D'ITALIA HANNO RILASCIATO UNA SERIE DI LINEE-GUIDA, CONTENENTI ALCUNI INDICATORI RITENUTI FONDAMENTALI, A CUI GLI ISTITUTI DI CREDITO DEVONO PRESTARE PARTICOLARE ATTENZIONE E MISURE DI TOLLERANZA E CONCESSIONE IN CASO DI DIFFICOLTÀ DEL DEBITORE.

DAL LATO DELL'IMPRESA, IL COMMERCIALISTA DOVRÀ PORRE IN ESSERE, ANCHE ALLA LUCE DELL'IFRS 9, UNA SERIE DI ATTIVITÀ VOLTE A PREVENIRE UNA POSSIBILE CRISI DI INSOLVENZA E AD INTERPRETARNE CORRETTAMENTE I SEGNALI PREDITTIVI. DA QUI, L'IMPORTANZA DELL'ATTIVITÀ DI UN'ACCURATA E CERTIFICATA INFORMAZIONE, DI UNA CORRETTA VALUTAZIONE TECNICA DEI BENI, DEL MONITORAGGIO DEGLI INDICATORI DI ALLERTA. IN CASO DI CRISI, IL COMMERCIALISTA DOVRÀ AVERE GLI STRUMENTI PER ASSISTERE L'AZIENDA NELLA COMPOSIZIONE E NELLA PREDISPOSIZIONE DI PIANI AZIENDALI FINALIZZATI AD UNA SOLUZIONE.

A CURA DI **ANC**

ASSOCIAZIONE NAZIONALE COMMERCIALISTI

FOCUS > 12:00/13:30



UTILITY: COMPONENTI E PECULIARITÀ DELLE STRATEGIE PER IL RECUPERO DEI CREDITI NEL SETTORE ELETTRICO E GAS

L'ESTENSIONE DELLA FILIERA DELL'ENERGIA E DEL GAS, LA NUMEROSITÀ DEGLI OPERATORI COINVOLTI E LE MOLTEPLICI VOCI INCLUSE NELLA BOLLETTA AMPLIFICANO LA COMPLESSITÀ DELLE OPERATIVITÀ A TUTELA DEL CREDITO. PARTENDO DA UNA OVERVIEW SULLE SPECIFICITÀ DEL SETTORE, SI PARLERÀ DI STRATEGIE DI RECUPERO DEL CREDITO E DELLA CRUCIALITÀ DELLE INIZIATIVE DI MIGLIORAMENTO DELL'ESPERIENZA AMMINISTRATIVA DEL CLIENTE E DI INVESTIMENTO NEI TOUCHPOINT DEL CREDIT MANAGEMENT.

A CURA DI **ANNA RITA RANUCCI**
CREDIT MANAGER DI ACEA ENERGIA S.P.A.



INVOICE TRADING: IL PUNTO DI VISTA DEGLI INVESTITORI NEL SETTORE DEI CREDITI PERFORMING

LA TAVOLA INTENDE APPROFONDIRE LE ESPERIENZE DEGLI OPERATORI DELLA FINANZA ALTERNATIVA CHE HANNO GIÀ SPERIMENTATO POSITIVAMENTE LE FORMULE DI SHADOW BANKING QUALI SOLUZIONI EFFICIENTI IN TERMINI DI ALTERNATIVE ASSET CLASS DI MERCATO PER LE LORO ESIGENZE.

RELATORI: **CLAUDIO NARDONE**, SAGITTA SGR – ARROW GLOBAL GROUP, **ALESSANDRO CASIRAGHI**, HEAD OF BUSINESS REGULATORY AFFAIRS BNP SECURITIES SERVICES

A CURA DI **CRESCITALIA HOLDING S.R.L.**



RECUPERO CREDITI 4.0: SOLUZIONI TECNOLOGICHE APPLICATE ALLA GESTIONE E AL RECUPERO DEI CREDITI.

IN UN'ERA DI RIVOLUZIONE TECNOLOGICA, IN CUI SI CERCANO NUOVI E PIÙ EFFICIENTI WORKFLOW OPERATIVI, SPIEGHEREMO QUALI STRUMENTI UTILIZZARE E COME QUESTI POSSANO OFFRIRE UN MIGLIORAMENTO CONCRETO ALLE AZIENDE DEL SETTORE, ATTRAVERSANDO OGNI LIVELLO DELLA FILIERA DALL'ORIGINATOR ALL'ESATTORE DOMICILIARE O OPERATORE DI PHONE COLLECTION.

A CURA DI **ALEBRO TECHNOLOGIES**

FOCUS > 14:00/15:30



EX PARTE CREDITORIS.IT – TUTELA DEL CREDITO ED INFORMAZIONE GIURIDICA DIGITALE – WEB-INFLUENCE E SVILUPPI GIURISPRUDENZIALI – OSSERVATORIO SUL DIRITTO BANCARIO

CANALI DI INFORMAZIONE GIURIDICA ONLINE STANNO PROGRESSIVAMENTE SOSTITUENDO QUELLI TRADIZIONALI, ASSUMENDO UN RUOLO PREDOMINANTE NELLA FORMAZIONE DEGLI ORIENTAMENTI GIURISPRUDENZIALI. LA TUTELA LEGALE DEL CREDITORE PASSA QUINDI ANCHE ATTRAVERSO LA "WEB INFLUENCE" DEGLI ISTITUTI BANCARI. DALL'OSSERVATORIO GIURISPRUDENZIALE SUL DIRITTO BANCARIO – NELLA PROSPETTIVA DEL CREDITORE – EMERGONO LE SEGUENTI QUESTIONI DI PARTICOLARE ATTUALITÀ:

- NULLITÀ DEL MUTUO FONDIARIO PER VIOLAZIONE DEL LIMITE DI FINANZIABILITÀ: IL REVIREMENT DELLA GIURISPRUDENZA DI LEGITTIMITÀ E LE POSSIBILI STRATEGIE DI DIFESA;
- FIDEIUSSIONE OMNIBUS "TESTO ABI": POSSIBILI PROFILI DI NULLITÀ PER VIOLAZIONE DELLA NORMATIVA ANTITRUST;
- AMMISSIONE AL PASSIVO FALLIMENTARE DEL SALDO DEBITORE DI CONTO CORRENTE BANCARIO (E DEI CONTI ANTICIPI IN PARTICOLARE): LE RECENTI PRONUNCE DELLA CORTE DI CASSAZIONE SULL'ONERE DI CONTESTAZIONE DEL CURATORE FALLIMENTARE".

A CURA DI **EX PARTE CREDITORIS.IT**
AVV. ANTONIO DE SIMONE – AVV. WALTER GIACOMO CATURANO

FOCUS > 14:00/15:30



AULA 4

LA GESTIONE DEL CREDITO, DAGLI UTP FINO AL CARVE OUT. IL MODELLO DI PARTNERSHIP COME STRUMENTO DI OTTIMIZZAZIONE.

LE BANCHE ITALIANE DOPO AVER ALLEGGERITO I PROPRI BILANCI DALL'ENORME STOCK DI NPL, DEVONO ORA AFFRONTARE IL PROBLEMA DELLA GESTIONE E CESSIONE DEGLI UTP, CHE A CAUSA DELLE NUOVE NORMATIVE EUROPEE IN MATERIA DI VALUTAZIONE DI QUESTI ASSET IMPONGONO, ANCHE IN QUESTO

CASO, IMPORTANTI SVALUTAZIONI.

CI PROPONIAMO COME FIRST MOVER NELL'ARENA DEI SERVICERS DEDICATI ALLA GESTIONE DEL CREDITO ANOMALO, CON UN SERVIZIO END-TO-END, AD ELEVATO VALORE AGGIUNTO E CON L'OBIETTIVO DI RIPORTARE IN BONIS LE POSIZIONI MERITEVOLI O DI IDENTIFICARE ED AZIONARE OPPORTUNE EXIT STRATEGY: DALL'ANALISI DEL PORTAFOGLIO CREDITI ED INDIVIDUAZIONE DELLE MIGLIORI STRATEGIE DI RECUPERO (APPROCCIO INDUSTRIALE) SINO ANCHE ALL'INGRESSO PRESSO LE AZIENDE (CLIENTI BANCA) PER RIORGANIZZAZIONI, RECUPERO CREDITI E RISTRUTTURAZIONI AZIENDALI O FINANZIARIE, GRAZIE AD UN'IMPORTANTE RETE DI PROFESSIONISTI, SPECIALIZZATI PER INDUSTRY (APPROCCIO TAYLOR - MADE).

LA BUSINESS RELATIONSHIP DI LUNGO PERIODO NEL RECUPERO DEL CREDITO

LA PARTNERSHIP AXACTOR - NPL RE SOLUTIONS OFFRE SOLUZIONI A 360 GRADI VOLTE AL RECUPERO DEI CREDITI SECURED E UNSECURED, BEN AL DI SOPRA DEL LIVELLO MEDIO NAZIONALE, GRAZIE ALLA STIPULA DI CONTRATTI DI SERVICING AGREEMENT DI LUNGO PERIODO, ANCHE EVENTUALMENTE PREVEDENDO L'ACQUISIZIONE DELLA PIATTAFORMA DI RECUPERO ESISTENTE IN SENO ALLA BANCA (CD. "CARVE - OUT").

A CURA DI **NPLS RE SOLUTIONS** (GRUPPO GABETTI) E **AXACTOR**



AULA 5

LA GESTIONE DEI CREDITI, SOSTENIBILITÀ DEL CREDITO E FINANZIAMENTO ALLE AZIENDE SEQUESTRATE E CONFISCATE

IL COMPARTO DELLE AZIENDE SEQUESTRATE E CONFISCATE EVIDENZIA UN IMPORTANTE PATRIMONIO CHE DEVE ESSERE GESTITO ALLA LUCE DELLA RISTRUTTURAZIONE DEL CREDITO E DEI POSSIBILI FINANZIAMENTI A QUESTE IMPRESE PER LA CONTINUITÀ AZIENDALE. LE AZIENDE BONIFICATE E PORTATE ALLA LEGALITÀ DEVONO ESSERE GESTITE CON PARTICOLARE ATTENZIONE ALLE TECNICHE DI PREVENZIONE E MANUTENZIONE DEL CREDITO ED ALLE FORME DI FINANZIAMENTO A SOSTEGNO DELLO STESSO.

RELATORI: **DR. FABIO PANTALEO**, REFERENTE MISURE DI PREVENZIONE PATRIMONIALI PRESSO UNICREDIT S.P.A., **DR. ANTONIO UVA**, PRESIDENTE UNIONE ITALIANA LIBERE PROFESSIONI.

LA PARTECIPAZIONE AL FOCUS PREVEDE L'ACCREDITO DEI CREDITI FORMATIVI PER GLI AVVOCATI E I DOTTORI COMMERCIALISTI ED ESPERTI CONTABILI. RILEVAZIONE PRESENZE PRESSO LO STAND DI UNIONE ITALIANA LIBERE PROFESSIONI.

A CURA DI **UNIONE ITALIANA LIBERE PROFESSIONI**

La Fiera del Credito è stata accreditata all'Ordine degli Avvocati di Milano e all'Ordine dei Dottori Commercialisti ed Esperti contabili di Milano per i due giorni 12 e 13 giugno 2019.

Nr. 16 crediti formativi per i Dottori Commercialisti ed Esperti contabili, nr. 6 crediti formativi per gli Avvocati.



Think Small, First

CRESCITALIA

OFFRE SERVIZI
DI ADVISORY
INDIPENDENTE
A SOGGETTI
ISTITUZIONALI E
PROFESSIONALI
CHE, PER VOCAZIONE
STATUTARIA O
OPPORTUNISTICA,
HANNO INTERESSE
AD INVESTIRE
NEL SETTORE DELLE
PMI MEDIANTE
STRUMENTI
ALTERNATIVI DI
FINANZIAMENTO
SIA EQUITY CHE
DI DEBITO.

Fondata in concomitanza con l'introduzione nell'ordinamento italiano dei c.d. "mini-bonds", CrescItalia vanta oggi una esperienza specifica anche nei processi di valutazione e selezione di crediti commerciali, grazie al tool informatico CrescItaliaLab, che rende semplice, veloce e perfettamente scalabile l'intero processo di investimento: dall'individuazione dei target alla successiva selezione e valutazione per l'esecuzione delle operazioni ed il monitoraggio del portafoglio investito.

Grazie alle proprie metodologie di valutazione altamente personalizzabili e alle diverse modularità offerte, CrescItaliaLab è in grado di offrire con modalità "plug & play" l'accesso ad una operatività conforme alle normative vigenti ed alle best practices di mercato, consentendo all'investitore di dedicarsi serenamente alla selezione e valutazione delle opportunità senza preoccuparsi di tutte le attività correlate con funzioni interne e outsourcers.

CrescItaliaLab consente anche alle PMI target di potersi dedicare integralmente alle proprie attività core, interfacciandosi, per le problematiche relative alla gestione del proprio circolante, ad un sistema snello di nuova concezione incentrato su una nuova logica di vera valorizzazione della filiera commerciale.

Via C. Finocchiaro Aprile, 5 – 20124 Milano
info@crescitalia.com

Partners